



<https://www.ebb-truck-center.de/karriere/gebrauchtwagenverkaeuer-im-innendienst-m-w-d/>

Gebrauchtwagenverkäufer im Innendienst (m/w/d) in Heilbronn

Beschreibung

Als Vertriebsprofi in einem coolen, aufstrebenden Team schlägt Dein Herz

...

... für gebrauchte Nutzfahrzeuge und Du hast Spaß daran, aus einem Fahrzeug das passende Angebot für den richtigen Kunden zu machen? Nach einer erstklassigen Einarbeitung übernimmst Du eigenverantwortlich den Verkauf von **gebrauchten Lkw, Anhängern und Aufliegern**.

Du berätst und betreust unsere Kunden telefonisch, erstellst Angebote und begleitest den Verkaufsprozess von der ersten Anfrage bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei hast Du nicht nur den Kunden, sondern auch den Markt und unser Fahrzeugportfolio immer im Blick.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Eigenständiger Verkauf von gebrauchten **Lkw, Anhängern und Aufliegern**
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden, Interessenten und Neukunden im Innendienst
- Aktive Bearbeitung von Kundenanfragen per Telefon, E-Mail und digitalen Vertriebskanälen
- Erstellung, Nachverfolgung und Abschluss von Angeboten
- Beobachtung des Gebrauchtfahrzeugmarktes sowie der aktuellen Preis- und Wettbewerbssituation
- Bewertung und Einschätzung von gebrauchten Nutzfahrzeugen hinsichtlich Zustand, Ausstattung und Marktgängigkeit
- Aktive Vermarktung und kontinuierliche Pflege des vorhandenen Fahrzeugbestands
- Koordination und Begleitung des Verkaufsprozesses in enger Zusammenarbeit mit Einkauf, Werkstatt, Disposition und weiteren internen Schnittstellen
- Systematische Dokumentation und Pflege aller Kunden- und Fahrzeugdaten im CRM-System
- Laufender Austausch mit dem Verkaufsleiter über Markttrends, Kundenanforderungen und die Entwicklung des Gebrauchtfahrzeuggeschäfts

Qualifikationen / Anforderungen

Deine Vertriebskenntnisse und Dein Gespür für Nutzfahrzeuge hast Du Dir

...

- ... idealerweise im Gebrauchtfahrzeughandel oder Nutzfahrzeugbereich angeeignet
- Du verfügst über technisches und kaufmännisches Verständnis für Lkw, Anhänger und Auflieger
- Idealerweise bist Du zertifizierter Automobilverkäufer (m/w/d) oder kommst

Standort-Firma

EBB Truck-Center GmbH

Arbeitgeber

EBB Truck-Center GmbH

Arbeitsort

Alexander-Baumann-Str. 70, 74078, Heilbronn, Baden-Württemberg, Deutschland

Start Anstellung

Ab sofort oder zu einem späteren Zeitpunkt.

Arbeitspensum

Vollzeit

Haben Sie noch Fragen?

Schreiben Sie uns dazu einfach im Feld `\\\"Bemerkungen\\\"` im Formular.

Bitte beachten Sie unbedingt unsere [Datenschutzerklärung für Bewerber](#).

aus dem Nutzfahrzeughandel, Lkw-Teilevertrieb, der Speditions- oder Transportbranche bzw. dem Vertrieb von Anhängern und Aufliegern

- Du hast Freude am aktiven Verkauf und daran, Kunden telefonisch und persönlich zu begeistern
- Du besitzt ein gutes Gespür für Preise, Fahrzeugzustände und die aktuelle Marktsituation
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und zuverlässig und behältst auch bei mehreren Fahrzeugen und Kundenanfragen den Überblick
- Du hast Anwenderkenntnisse in gängigen MS-Office-Applikationen und idealerweise Erfahrung mit CRM
- Du bist dienstleistungsorientiert, kommunikationsstark und überzeugend in Verhandlungen, perfektes Deutsch und Sprach- und Schriftkenntnisse in Englisch
- Du hast Durchsetzungsvermögen, bist teamfähig und bringst eine hohe Eigenmotivation mit
- Eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse B setzen wir voraus, CE ist von Vorteil

Wenn Du jetzt noch ...

... ein souveränes, einnehmendes Auftreten und die Fähigkeit hast, Dich individuell auf unterschiedliche Kunden einzustellen, gerne eigenverantwortlich arbeitest und neben einer hohen Verkaufsorientierung auch den Humor nicht verlierst, dann findest Du bei uns ein Unternehmen, in dem **familiäre Atmosphäre, echte Wertschätzung und Offenheit** gelebt werden.

Werde Teil unseres stolzen Teams und gestalte mit uns den erfolgreichen Gebrauchtfahrzeugvertrieb.

Leistungen der Anstellung

- Betriebliche Altersvorsorge
- Weihnachtssonderzahlung
- Unbefristeter Festvertrag
- 30 Tage Urlaub
- Urlaubsgeld
- Attraktive Zusatzversicherungen über Gruppenverträge
Kostenlose Krankenzusatzversicherung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Faire Entlohnung
- JobRad
- Wertschätzendes Betriebsklima
- Zukunftsorientierte Weiterbildung
- Teamwork und Teamplayer
- Firmen-Events
- Mitarbeiter-Feedbackgespräche
- Externe Rabatte über das Unternehmen