



<https://www.ebb-truck-center.de/karriere/vertriebsprofi-nutzfahrzeuge-m-w-d-fuer-den-raum-stuttgart/>

Vertriebsprofi Nutzfahrzeuge (m/w/d) im Aussendienst für den Großraum Stuttgart

Beschreibung

Als Vertriebsprofi in einem coolen, aufstrebenden Team schlägt Dein Herz

...

... für Nutzfahrzeuge und Du bist nach einer erstklassigen Einarbeitung eigenverantwortlich für den Verkauf von DAF Nutzfahrzeugen in deinem festen Verkaufsgebiet zuständig. Du akquirierst, berätst und betreust Kunden aus der Transportwelt, Handwerk, Dienstleistung und Industrie im **Landkreis Stuttgart, Böblingen und Enzkreis** und schöpfst kontinuierlich Dein Marktpotenzial aus.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Regelmäßige Betreuung und Besuche von Bestandskunden und Interessenten sowie eigenständige Durchführung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen
- Eigenverantwortliche Planung und Organisation von Vertriebstouren sowie inhaltliche Vorbereitung der Kundentermine
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und aktive Neukundenakquise
- Systematische Dokumentation aller Kundenkontakte einschließlich Reporting im firmeneigenen CRM
- Systematische Pflege und Auswertung von Kundendaten im CRM-System zur Optimierung der Vertriebsaktivitäten
- Laufender Dialog mit dem Verkaufsleiter über spezifische Kundenanforderungen, Markttrends sowie Wettbewerbsentwicklungen im Vertriebsgebiet
- Erstellung, Nachverfolgung und Abschluss von Angeboten in enger Abstimmung mit internen Schnittstellen
- Nachhaltige Entwicklung von Kundenbeziehungen sowie Identifikation von Cross- und Upselling-Potenzialen

Qualifikationen / Anforderungen

Deine Top-Vertriebskenntnisse hast Du dir ...

- ... im Nutzfahrzeugbereich angeeignet und Du fühlst dich technisch sowie kaufmännisch gegenüber dem Kunden aus der Transportbranche sicher
- Idealerweise bist Du zertifizierter Automobilverkäufer (m/w/d) im Nutzfahrzeugsektor, kommst aus dem LKW Teilvertrieb, der Land- oder Baumaschinenbranche, der Spedition- oder Transportbranche oder aus dem Vertrieb von Anhängern/Aufliegern
- Die aktive und eigenverantwortliche Betreuung des Vertriebsgebiets im Außendienst gehört für Dich zum Mindset
- Du hast Anwenderkenntnisse in gängigen MS Office-Applikationen
- Du bist dienstleistungsorientiert und kommunikationsstark
- Du hast Durchsetzungsvermögen, bist souverän in Verhandlungen und teamfähig

Eine gültige Fahrerlaubnis Klasse B, vorzugsweise C1, setzen wir voraus.

Standort-Firma

EBB Truck-Center GmbH

Arbeitgeber

EBB Truck-Center GmbH

Arbeitsort

Lingwiesenstr. 2, 70825, Korntal-Münchingen, Baden-Württemberg, Deutschland

Start Anstellung

Ab sofort oder zu einem späteren Zeitpunkt.

Arbeitspensum

Vollzeit

Haben Sie noch Fragen?

Schreiben Sie uns dazu einfach im Feld `\\\"Bemerkungen\\\"` im Formular.

Bitte beachten Sie unbedingt unsere [Datenschutzerklärung für Bewerber](#).

Wenn Du jetzt noch ...

... ein souveränes, einnehmendes Auftreten und die Fähigkeit hast, dich individuell auf den Kunden einzustellen und neben einer hohen Eigenmotivation mit ausgeprägter Selbstorganisation den Humor nicht verlierst, dann findest Du bei uns ein Unternehmen, in dem eine familiäre Atmosphäre mit wirklicher Wertschätzung und Offenheit gepflegt wird. Es lohnt sich für Dich, Teil unseres stolzen Teams zu sein.

Leistungen der Anstellung

- Betriebliche Altersvorsorge
- Weihnachtssonderzahlung
- Unbefristeter Festvertrag
- 30 Tage Urlaub
- Urlaubsgeld
- Attraktive Zusatzversicherungen über Gruppenverträge
Kostenlose Krankenzusatzversicherung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Faire Entlohnung
- JobRad
- Wertschätzendes Betriebsklima
- Zukunftsorientierte Weiterbildung
- Teamwork und Teamplayer
- Firmen-Events
- Mitarbeiter-Feedbackgespräche
- Externe Rabatte über das Unternehmen